

CLAUDIO J. MESQUITA VIEIRA

- ◆ Casado
- ◆ cmvieira07@gmail.com
- ◆ Endereço: Rua Rodrigo Cláudio n. 308, apt 122 - Aclimação - São Paulo/SP
- ◆ 57 anos
- ◆ 11 97137 7700



OBJETIVO

DIRETORIA / GERÊNCIA DE NEGÓCIOS



SOCIAL

Linkedin: Claudio Mesquita Vieira.

Instagram:

claudiomesquitavieira

Skype: cmvieira7



PROFILE

Experiência em startup, desenvolvimento e crescimento de negócios para a América Latina. Criação de Unidade Fabril; Administração geral nas áreas Comercial, Marketing e Financeira; Transferências Tecnológicas; Análise e Implementação de Investimentos; Análise de Controle de Custos e Economia de Escala.



PROFESSIONAL EXPERIENCE

CEO – América do Sul

Weilburger Coatings Ltda.
2014 - out. 2019

- Em Agosto de 2014 fizemos a startup da Weilburger no Brasil em Sorocaba, no interior de São Paulo.
- Realizada mudança de unidade fabril para São Bernardo do Campo em 2016.
- Aumento do MKS no segmento de tintas para utilidades domésticas em 25%.

Business Manager

Akzo Nobel Ltda
2011 - 2014

- Divisão Plastic Coatings com foco, principalmente, nos mercados automotivo, linha branca e de utilidades domésticas.
- Aumento de 20% de participação no mercado automotivo.

Diretor de Vendas e

Marketing - América do Sul

Whitford Corporation Ltda.
2009 - 2011

- A divisão de tintas antiaderentes e alta resistência foi vendida a Whitford Corporation.
- Participação ativa em todo processo de transição para nova empresa.
- Transição concluída em 2011.
- Trabalho expressivo junto ao principal player do mercado em utensílios domésticos, levando à posição de liderança de mercado.

General Manager América do Sul

Akzo Nobel Ltda
2001 - 2009

- implementação de novo negócio no Brasil através de modelo de revenda com produtos importados da Itália e dos Estados Unidos, alcançando 8% de MKS no primeiro ano.
- Abertura da unidade fabril no Brasil para atender a América do Sul, com lucratividade operacional após um ano de operação.
- Expansão para o mercado argentino obtendo o crescimento de 56% em vendas em comparação ao ano anterior.

Outras empresas

- DuPont do Brasil S/A - Gerente de Vendas e Novos Negócios - 1998 - 2001
- Johnson & Johnson S/A - Gerente de Vendas - 1989 - 1996



LANGUAGES

Inglês, espanhol e italiano fluentes.



EXPERTISE

Mercado B2B.

Projetos globais.

Negociação nacional e internacional.

Experiência com

OEM's globais, representantes e distribuidores



SKILLS

Liderança.

Foco em resultados.

Gestão compartilhada.

Comunicação.

Negociação em ambientes multiculturais.

Flexibilidade e adaptação.



EDUCATION

• **MBA em Psicologia** – Universidade Paulista – UNIP, 2016

• **Master Business Administration MBA** em Gestão Empresarial – Fundação Getúlio Vargas, 2002

• **Pós-Graduação em Marketing** – Escola Superior de Propaganda e Marketing, 1994

• **Administração de Empresas** – Faculdades Oswaldo Cruz, 1988

