

Melissa Peron e Sá Carneiro de Sousa

Botafogo – Rio de Janeiro

tels: (21)2527-2124 / (21)98886-0072

melperonrj@yahoo.com.br

<https://www.linkedin.com/in/melissaperon>

Objetivo Profissional

- **Gerente / Analista de Supply Chain / de Produtos e de Mercados / Consultora de Negócios**

Principais Qualificações

- Engenheira química, com amplo conhecimento e análise de informações técnicas, logísticas e de mercados sobre produtos químicos derivados de petróleo (solventes, enxofre, óleos de processo, dentre outros) e sobre produtos para exploração e produção de óleo e gás (acidificantes, biocidas, anti-oxidantes, dentre outros);
- Vivência no processo de pesquisa, lançamento e desenvolvimento de produtos químicos;
- Expertise em palestras e cursos para as equipes voltadas para a venda de produtos químicos e para o segmento de óleo e gás no mercado B2B;
- Habilidade para elaboração de conteúdo de manuais técnicos e de cursos virtuais de produtos químicos e de produtos para exploração e produção de petróleo;
- Conhecimentos de supply chain: planejamento logístico e vendas de produtos químicos e de produtos para petróleo e gás, além do acompanhamento de indicadores, controle de estoques, análise de conteúdo local de produtos para exploração e produção de óleo e gás e elaboração de fichas de emergência e de segurança de produtos químicos;
- Recebimento do “Prêmio Inventor” em setembro de 2013, dado pelo CENPES/PETROBRAS pelo pedido de patente junto ao INPI da invenção “Composição de Borracha com Coque Verde de Petróleo”;
- Membro da Câmara Técnica de Inovação, Tecnologia e Competitividade e da de Petróleo e Gás, ambas do CRQ (Conselho Regional de Química) desde março de 2018 e julho de 2020, respectivamente;
- Mentora da startup S&A Química, a partir de maio de 2021.

Experiência Profissional

Petrobras Distribuidora S/A

Nov/1998 a Dez/2019

Analista de Marketing, nov/2018 a dez/2019

Consultora da Gerência de Marketing de Mercado Corporativo, GMMC, mar/2018 a out/2018

Consultora na Gerência de Supply-House, GESH, ago/2013 a fev/2018

Gerente Interina da Gerência de Desenvolvimento de Soluções Químicas, GDSQ, fev/2011 a jul/2013

Engenheira Química, de mai/2008 a jan/2011 (PETROBRAS)

Profissional de vendas e suporte técnico de produtos químicos da Gerência de Química Fina e Agronegócios, GQUIF, de out/2000 a ago/2007

Principais Realizações

- Como mentora da startup S&A Química, levei informações sobre empreendedorismo e auxiliei a empresa a encontrar uma de grande porte em seu segmento, de modo a formar uma parceria ganha-ganha entre as empresas;
- Como analista de marketing, atuei no mercado B2B, disseminando conhecimentos técnicos e mercadológicos de produtos químicos através do desenvolvimento de treinamentos ministrados para os clientes, que contribuíram para o aumento do volume de vendas em cerca de 20%;
- Analisei e disseminei informações técnicas, logísticas e de mercados relativas à exploração e produção de petróleo, que eram compartilhadas com as equipes para facilitar a tomada de decisões relacionadas a vendas no setor de óleo e gás;
- Como consultora, elaborei manuais técnicos e fichas de emergência e de segurança de produtos químicos e de produtos para o setor de óleo e gás, analisei conteúdo local de produtos, disseminando conhecimentos técnicos e mercadológicos, servindo de base para a tomada de decisões comerciais;
- Uma outra função na consultoria foi a realização de cursos virtuais de produtos químicos e de produtos para o segmento de óleo e gás para toda a equipe da Gerência de Produtos Químicos, disseminando conhecimentos que serviram de subsídio para a tomada de decisões gerenciais sobre aumento de volume de vendas;
- Como Gerente Interina da Gerência de Desenvolvimento de Soluções Químicas (GDSQ), liderei uma equipe de oito pessoas e atuei na pesquisa, no lançamento e no desenvolvimento de projetos relacionados a novos produtos nos segmentos de químicos e de óleo e gás, proporcionando o aumento do *market share*, do lucro bruto e do faturamento da GDSQ em cerca de 20%, além de fornecer suporte técnico aos profissionais de vendas de tais produtos;
- Como engenheira química na Petrobras, comercializei e fiz o planejamento logístico de asfaltos e solventes, realizando o acompanhamento de indicadores e o controle de estoques, produção e vendas de produtos, contribuindo para o aperfeiçoamento do controle das informações de estoques, produção e vendas, de modo a evitar o desabastecimento do mercado;

Formação Acadêmica

- MBA Executivo em Petróleo e Gás, junto à COPPE/UFRJ, mar/2014 a out/2015.
- MBA em Marketing e Finanças, junto à COPPEAD/UFRJ, mar/2002 a out/ 2003
- Mestrado em Engenharia Química, junto à FIOCRUZ (Bio-Manguinhos), mar/1995 a abr/1997
- 3º Grau – curso: Engenharia Química, na Escola de Química (UFRJ), mar/1990 a dez/1994.

Idiomas

- **Inglês:** Fluente
- **Espanhol:** Fluente

Informações Adicionais

- Disponibilidade para viagens e para mudanças de Estado.