Luiz Fernando Barbeiro Lima

Brasileiro, 51 anos, casado | Rio de Janeiro-RJ

(21) 9-9861-6138 \ lfbarbeiro1974@gmail.com \ www.linkedin.com/in/luiz-barbeiro

- COMERCIAL | KEY ACCOUNT | OPERAÇÕES | LOGÍSTICA | MANUFATURA -

Resumo das Qualificações:

- Profissional com 26 anos de experiência comprovada nos mercados de químicos em geral, combustíveis líquidos e sólidos, lubrificantes, M&A, ar condicionado, bebidas e automotivo. Desde 2007, com sólida atuação e liderança gerencial em atividades comerciais e de vendas, operações, logística, sourcing, projetos, marketing e produtos. Trabalhou também em áreas de manutenção e processos de qualidade.
- Estabelece relacionamentos de confiança com as Equipes que gerencia, promovendo um ambiente saudável e focado no atingimento das metas e compromissos corporativos. Já liderou uma estrutura de Business Unit composta por 360 pessoas, divididas em Vendas, Operações e Procurement.
- Desenvolveu a habilidade de liderar Equipes para realização de resultados extraordinários e conduziu a transformação disruptiva da área de químicos de O&G da então BR (Petrobras Distribuidora) à Vibra Energia, entre 2018 e 2021, garantindo 62% de Market Share nos produtos consumidos pelas Plataformas e FPSOs.
- Desde 2020, levou a Vibra à posição de fornecedora majoritária de Antiespumantes e Commodities Químicas para o mercado de O&G no Brasil, sagrando-a vencedora de 2 ciclos de BIDs e contratos firmes até 2028. Entre Ago\2021 e Jan\2025, os Contratos conquistados diretamente por sua liderança e estratégia capturaram R\$ 2,493 Bilhões de Receita Bruta e 239 mil m³ em produtos expedidos.
- Pelos Solventes, participa de eventos do SITIVESP e da Revista Paint&Pintura, bem como da Abrafati Show.

Formação Acadêmica:

- MBA Executivo em Adm. e Finanças - PUC-RJ – Dezembro/2007
- MBA Executivo em Propaganda e Marketing - ESPM-RS – Dezembro/2002
- Graduação em Engenharia Mecânica – UNESP - Guaratinguetá/SP – Janeiro/1999
- Graduação em Técnico Mecânico – ETFSP - Dezembro/1991

Experiências Profissionais:

➤ **VIBRA Energia S.A. & Petrobras Distribuidora S.A (BR) JAN/2003 a JAN/2025**

> Gerente de Químicos e Combustíveis Sólidos (Setembro/2023 a 30/Janeiro/2025)

Nos últimos dois anos, os 3 Negócios que liderou atingiram juntos resultados da ordem de R\$ 300 milhões de EBITDA Anual, correspondente a cerca de 13% do EBITDA Total da VP de B₂B da Vibra.

Responsável pelo atendimento às operadoras de O&G como Petrobras, Trident, Brava, BW, Karoon, Petrorio e Cias. de Perfuração como Baker, Halliburton e Schlumberger, bem como pelo portfólio de Solventes Alifáticos e Aromáticos, Enxofre e Coque comercializados a grandes grupos econômicos dos setores de Tintas e Vernizes (*Suvinil, Akzo Nobel, Sherwin Williams, PPG, Renner Sayerlack* etc), Ácido Sulfúrico e Agronegócio, Siderurgia e Mineração. Em Dez/2023, idealizou e conduziu a reintrodução da Cia. no segmento de perfuração offshore, através de parceria inovadora. Em 2024, liderou a iniciativa para o ingresso inédito da Cia. no segmento de Flotadores (Aminas), capturando parcela expressiva do consumo de cliente mineradora.

> Gerente de Químicos (Julho/2022 a Agosto/2023)

Destacou-se pela conquista dos prod. de performance (Desemulsificantes) consumidos no Campo de Papaterra da 3R Petroleum (atual Brava), sendo a primeira distribuidora de químicos do país a conseguir este feito. Fortaleceu as relações e atendimentos às empresas associadas ao SITIVESP (Sindicato das Indústrias de Tintas e Vernizes de SP), conquistando o 35º Prêmio de Fornecedor do Ano de 2023 na Categoria Solventes.

> Gerente de Projetos Químicos e Novos Negócios (Fevereiro/2022 a Junho/2022)

> Gerente de Projetos Químicos (Maio/2021 a Janeiro/2022)

> Gerente de Petróleo (Janeiro/2020 a Abril/2021)

Conclusão do maior desafio da carreira: após liderar a transformação da Área de Petróleo na BR, conquistou 62% do montante licitado pelo maior cliente do setor de O&G do país, a Petrobras\E&P.

> Gerente de Comercialização para o Petróleo (Março/2018 a Dezembro/2019)

Aprovou as primeiras Especialidades marca SISBRAX nos clientes, capturando mais de R\$ 70 milhões de Lucro Bruto em 2020, c\ deslocamento de produtos até então supridos por concorrentes tradicionais de mercado.

> Gerente de Químicos para a Indústria de Petróleo (Outubro/2015 a Fevereiro/2018)

> Gerente de Provimento de Especialidades Químicas (Agosto/2011 a Setembro/2015)

> Coordenador de Inteligência de Supply House (Maio/2007 a Julho/2011)

> Analista Sênior de Supply House (Janeiro/2006 a Abril/2007)

> Executivo de Vendas de Combustíveis e Lubrificantes em SP (Janeiro/2003 a Dezembro/2005)

➤ **CARRIER S.A.**

JUL/2000 a DEZ/2002

- Selecionado pelo Programa Trainee da Cia. Depois, foi Eng. de Vendas dos Canais Dealer e Contas Nacionais.

➤ **CIA. FLUMINENSE DE REFRIGERANTES**

JUL/1999 a JUN/2000

- Coordenador Regional de Manutenção

➤ **CLAM Cargas Aéreas**

JAN/1999 a JUN/1999

- Engenheiro de Vendas

➤ **General Motors do Brasil (Chevrolet)**

JAN/1998 a DEZ/1998

- Estagiário de Engenharia na Área da Qualidade

➤ **CAPES (Coordenação de Aperfeiçoamento de Pessoal de Nível Superior)** **MAR/1995 a DEZ/1998**

- Bolsista do Programa Especial de Treinamento (PET) do MEC e Coordenador do Grupo por dois mandatos

➤ **Cia. Nitro Química Brasileira**

JAN/1991 a DEZ/1991

- Estagiário de Técnico em Mecânica para as Plantas de Celulose e Nitrocelulose

Idiomas / Experiência no Exterior:

- Inglês = Intermediário / Espanhol = Avançado;

- Estados Unidos – Integrou a missão da Vibra Energia à AFPM 2024, San Antonio/TX;

- Estados Unidos – Integrou a missão da Petrobras Distribuidora à OTC 2011, Houston/TX;

RJ, 20 de Março de 2025.